

SKK BV hanteert als motto "Kozijnservice Zonder Zorgen" omdat de zorg voor kunststof en aluminium kozijnen uit handen wordt genomen van corporaties en (commerciële) gebouwenbeheerders. Technische zorg in de vorm van reparatie, onderhoud en opwaardering wordt uitgevoerd door een landelijk team van vakkundige monteurs. Administratieve en Organisatorische zorg wordt ondersteund vanuit het hoofdkantoor in Assen.



SKK is op zoek naar een :

Accountmanager Midden en Noordwest Nederland

De functie:

Als accountmanager draagt u het SKK-concept van kozijnservice uit naar (potentiële) opdrachtgevers in het rayon. *Het credo van "ontzorgen" vertaalt u naar het kozijnbezit van opdrachtgevers, in relatie tot financiën, functionaliteit, duurzaamheid, techniek of organisatorische druk.* U initieert contact met corporaties en laat hen kennismaken met de dienstverlening van SKK. Daarnaast beheert u de portefeuille van vaste SKK-relaties en voorziet hen van een gedegen meerjarenadvies voor de exploitatie van hun kozijnbezit. U bent altijd op zoek naar mogelijkheden om de dienstverlening van SKK te verdiepen in het rayon.

U staat onder de directe leiding van onze verkoopmanager en onderhoudt dagelijks contact met de binnendienst in Assen voor lopende offertetrajecten. U rapporteert in een geautomatiseerd verkoopinformatiesysteem en bezoekt per 14 dagen het hoofdkantoor voor overleg met uw eigen en andere afdelingen.

Gevraagd wordt:

SKK zoekt een commercieel talent (minimaal MBO-niveau door opleiding of werkervaring verkregen) met aantoonbare interesse in de techniek. Dit mag variëren van bouwsector of woningbouw tot gebouwenbeheer of technische dienstverlening. U bent gewend zelfstandig te opereren en kent de verantwoordelijkheden van een ambulante positie. Bovendien bent u initiatiefrijk en ambitieus.

Geïnteresseerden mailen hun reactie naar solliciteren@skk.nl, t.a.v. Marcel Romijn.



Aanmaakdatum Juni 2010